Wecke den Löwen in Dir.

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

Vertriebsgebiete:
Saarbrücken, Mannheim und Frankfurt

Ihre Aufgaben

- Sie repräsentieren die masteroil GmbH in einem definierten Verkaufsgebiet
- kompetente Beratung, Betreuung und Ausbau Ihres Kundenstammes
- Durchführung von Events wie Messen und Kundenveranstaltungen
- Durchführung von Produktschulungen und Unternehmenspräsentationen
- kreative Mitgestaltung der Vertriebsstrategie

Was Sie mitbringen sollten

- Leidenschaft, Dynamik und eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- abgeschlossene techn. oder kaufm. Ausbildung, vorzugsweise im Kfz-Bereich
- Verständnis für Markt- u. Kundenbedürfnisse, Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- eine hohe Reisebereitschaft (Führerschein der Klasse B)
- Vertriebserfahrung im Außendienst innerhalb der Pkw-Branche ist von Vorteil

Was wir Ihnen bieten

- ein motiviertes, dynamisches Team mit flachen Strukturen
- eine abwechslungsreiche Tätigkeit, in der Sie Ihr Arbeitsumfeld aktiv mitgestalten können
- eine attraktive Vergütung mit Fixgehalt und Erfolgsprovision
- einen modernen Firmen-Pkw mit Privatnutzung

Neugierig geworden?

Senden Sie eine aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf und Zeugnissen per E-Mail an karriere@masteroil.com.

Unser Löwenrudel.

Die masteroil GmbH ist ein dynamisch wachsendes Unternehmen, das sich auf den Vertrieb von Premiumölen für Motoren, Getriebe und Hydraulikanwendungen spezialisiert hat. Wir verbinden langjährige Erfahrung und Know-how im Automotive Aftermarket mit frischem Unternehmergeist.

Unser Ziel.

Wir wollen uns als starke Marke, die höchsten Qualitätsansprüchen gerecht wird, langfristig im Premium-Segment des Ölmarktes etablieren.

masteroil

masteroil GmbH
Stockholmer Allee 30b
D–44269 Dortmund

masteroil.com