

Wecke den Löwen in Dir!



masteroil

Vertriebsmitarbeiter:in im Außendienst Vertriebsgebiet: München und Regensburg

Ihre Aufgaben

- Sie repräsentieren die masteroil GmbH in einem definierten Verkaufsgebiet
- kompetente Beratung, Betreuung und Ausbau Ihres Kundenstammes
- Durchführung von Events wie Messen und Kundenveranstaltungen sowie Produktschulungen und Unternehmenspräsentationen
- kreative Mitgestaltung der Vertriebsstrategie

Was Sie mitbringen sollten

- Leidenschaft, Dynamik und eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- abgeschlossene techn. oder kaufm. Ausbildung, vorzugsweise im Kfz-Bereich
- eine hohe Reisebereitschaft (Führerschein der Klasse B)

Was wir Ihnen bieten

- ein motiviertes, dynamisches Team mit flachen Strukturen
- eine abwechslungsreiche Tätigkeit, in der Sie Ihr Arbeitsumfeld aktiv mitgestalten können
- eine attraktive Vergütung mit Fixgehalt und Erfolgsprovision
- einen modernen Firmen-Pkw mit Privatnutzung

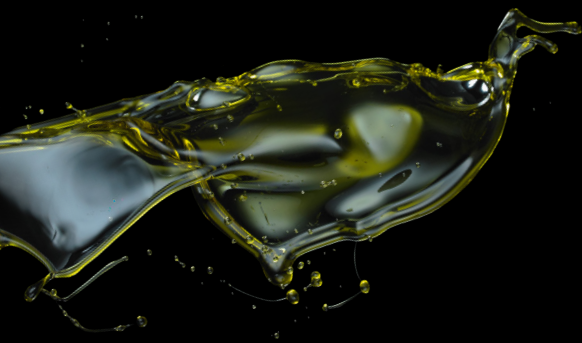
Unser Löwenrudel

Die masteroil GmbH ist ein dynamisch wachsendes Unternehmen, das sich auf den Vertrieb von Premiumölen und Additiven für Motoren, Getriebe und Hydraulikanwendungen spezialisiert hat. Wir verbinden langjährige Erfahrung und Know-how im Automotive Aftermarket mit frischem Unternehmergeist.

Unser Ziel




Wir wollen uns als starke Marke, die höchsten Qualitätsansprüchen gerecht wird, langfristig im Premium-Segment des Ölmarktes etablieren.

Mehr Informationen unter [masteroil.com](https://www.masteroil.com)



Neugierig geworden?

Senden Sie eine aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf und Zeugnissen an:

-  Ansprechpartner Phil Summe
-  karriere@masteroil.com
-  masteroil GmbH
Stockholmer Allee 30b
D-44269 Dortmund

